



FreeGym (www.freegym.at) ist eines der führenden Unternehmen für Outdoor Fitnessgeräte im deutschsprachigen Raum und der Marktführer in Österreich. Ende 2011 begann die beachtliche Erfolgsstory mit der Errichtung des ersten FreeGym Parks in Wien – mittlerweile befinden sich über 30 Parks in Österreich, Deutschland und der Schweiz. Diese erfreuen sich großer Beliebtheit und werden daher auch laufend an immer mehr Standorten angeboten!

FreeGym Geräte sind wie Fitnessgeräte in herkömmlichen Fitnesscentern konzipiert, nur kann man sie ganzjährig im Freien nutzen. Sie sprechen viele Bevölkerungsgruppen an – Jugendliche, Erwachsene, Senioren, überzeugte Athleten oder auch nur Gelegenheitssportler. Vor allem macht ihre Verwendung Spaß und fördert die Gesundheit!

Für die ambitionierten Expansionspläne unseres Familienunternehmens sind wir auf der Suche nach neuen regionalen Vertriebspartnern, die mit Begeisterung, Professionalität und passender Vertriebserfahrung in eigenständiger Verantwortung unser zeitgeistiges und beliebtes Produkt in ihrer Region vertreiben wollen. Wir sind ein noch kleines, aber wachsendes, dynamisches Team, und suchen zu uns passende Profis mit der richtigen Einstellung.

Freier Vertriebspartner (m/w) für Baden-Württemberg

IHRE AUFGABEN:

- Kundenakquisition - aktiver Verkauf unserer hochwertigen Fitnessgeräte über verschiedene Kanäle im öffentlichen Raum (z.B. Gemeinden, Schulen,) und auf privaten Flächen (z.B. über Immobilienentwickler & Bauträger, oder Hotellerie))
- Präsenz auf Messen (als Aussteller oder Besucher)
- Aktives Netzwerken innerhalb der Zielgruppen
- Generieren von Verkäufen durch telefonische und persönliche Verkaufsgespräche
- Erarbeitung und Umsetzung der Vertriebskonzepte gemeinsam mit den Geschäftsführern und anderen regionalen Vertriebsverantwortlichen
- Best Practice Sharing
- Dokumentation und Weitergabe von Marktinformationen, - beobachtungen und - erkenntnissen
- Regelmäßiges Vertriebsreporting (CRM Tool) -- Pflege der Kundendatenbank und Dokumentation der Verkaufstätigkeiten und der Ergebnisse

IHR PROFIL:

- Eigenständige/r Handelsvertreter/-in
- Maturaabschluss ist Voraussetzung, weiterführende Ausbildung wie z.B. abgeschlossenes Studium ein definitives Plus.
- Mindestens 5-jährige Tätigkeit in einer vertrieblichen oder vertriebsunterstützenden Rolle, z.B. mobiler Außendienst, Telefonverkauf, Sales-Marketing, oder stationärer Verkauf, immer mit viel Eigenverantwortung.
- Niveauvolles, gepflegtes und professionelles Auftreten mit ausgezeichneten Deutsch-Kenntnissen in Wort und Schrift.
- Gute Vernetzung in der Region mit öffentlichen Institutionen sowie Unternehmen in relevanten Branchen ist von Vorteil.
- Extrovertierte, authentische, dynamische und überzeugende Persönlichkeit mit starkem Kommunikationsbedürfnis, positiver Ausstrahlung und sehr hoher Ambition.
- Reisebereitschaft in der Region.
- Wir richten wir uns auch an langjährige Top-Vertriebs- bzw. Marketingleute, die z.B wegen Kindererziehung oder aus anderen persönlichen Gründen eigenständiger und flexibler sein wollen.
- Gute MS Office Kenntnisse (versierter Umgang mit MS Excel)
- Idealerweise Affinität zur Sport- und Fitnessbranche

WIR BIETEN:

- Selbständiges Arbeiten mit einer gut positionierten, spannenden, trendigen Marke und einer Vielzahl an vertrieblichen Entfaltungsmöglichkeiten.
- Unterstützung durch ein erfahrenes, in diversen internationalen Konzernen tätig gewesenes Management-Team, in einer familiären und gleichzeitig hochmotivierten Atmosphäre.
- Regionaler Gebietsschutz, mit der Möglichkeit (bei Erfolg) zusätzliche Vertriebsressourcen zu rekrutieren und davon auch finanziell zu profitieren.
- Flexibilität in der Arbeitseinteilung – mit der Maßgabe, dass der Gebietsschutz an eine sehr aktive Bearbeitung des Marktes gekoppelt ist.
- Ein interessantes Provisionsmodell, das zu einem attraktiven, regelmäßigem Einkommen führen sollte.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Wir freuen uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung an: info@freegym.at z.H. Frau Sharon Fried.